

PROGRAMA JORNADAS NOVIEMBRE 2020

LA EMOCIÓN	➤ Cómo hacer disfrutar al cliente en el presente	Fecha: 2 Noviembre
	➤ Las emociones como aliado sorpresa	Horario: De 9 h a 11:30 h y de 20:30 h a 22 h
EVENTOS COMERCIALES	➤ ¿Qué eventos son propicios en la actualidad?	Fecha: : 9 Noviembre
	➤ Aumentar la entrada de clientes a través de la dinamización	Horario: De 9 h a 11:30 h y de 20:30 h a 22 h
LA COMUNICACIÓN	➤ Cómo llegar a los clientes actuales y potenciales	Fecha: : 16 Noviembre
	➤ Redes sociales y publicidad	Horario: De 9 h a 11:30 h y de 20:30 h a 22 h
LOS RECURSOS	➤ ¿Qué puedo y debo ofrecer?	Fecha: : 23 Noviembre
	➤ De que herramientas dispongo	Horario: De 9 h a 11:30 h y de 20:30 h a 22 h
LAS HABILIDADES	➤ Cómo vender hoy	Fecha: : 30 Noviembre
	➤ Filosofía comercial de éxito	Horario: De 9 h a 11:30 h y de 20:30 h a 22 h